

# BUSINESS IT

## DOCUMENT MANAGEMENT SOLUTIONS

CeBIT

HANNOVER  
2.– 6. 3. 2010  
cebit.com

Der Marktplatz Nr. 1 des digitalen Business

**PUSH**  
YOUR BUSINESS

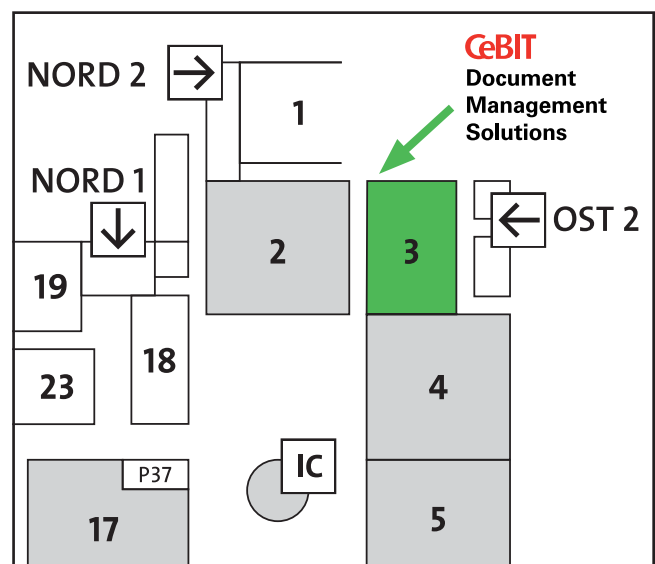
### HALLE 3: DIE HEIMAT DER DMS-BRANCHE

→ Schon zur CeBIT 2009 etablierte sich Halle 3 als Zentrum der wesentlichen Anbieter von Lösungen und Produkten im Bereich ECM/DMS. 2010 wird diese gemeinsame Plattform noch weiter ausgebaut – zum umfassenden Überblick über das aktuelle Leistungsspektrum der Branche. Maximale Informationsmöglichkeiten auf überschaubarem Raum garantieren einen effizienten Messebesuch. Das zeigt auch die stetig wachsende Zahl von qualifizierten Fachbesuchern in Halle 3.

Auch die Bedeutung der DMS-Branche wächst – gerade in Zeiten wirtschaftlicher Herausforderungen. Denn sie bietet den Schlüssel zu Effizienzsteigerungen und Rationalisierungsmöglichkeiten, z. B. durch die Verkürzung der Arbeitsprozesse oder Reduzierung von Recherchezeiten. Die Chance, 2010 neue Kundenpotenziale zu erschließen: Nutzen auch Sie DIE zentrale Anlaufstelle der Branche, um bestehende und neue Kunden persönlich zu treffen und zu binden!

### ZENTRUM DER SYNERGIEN

→ Von Halle 3 aus ist der Weg nicht weit zu ganzheitlichen Lösungen: Direkt nebenan finden Ihre Kunden die Themen Business Storage (Halle 2), Output-Management und Office Solutions (Halle 3) sowie ERP, CRM und BI (Hallen 4 und 5). Diese umfassende Präsentation der gesamten ICT Themenbreite bietet nur die CeBIT!



„(...) Hochmotivierte und interessierte Besucher bescherten uns die höchste Zahl qualitativ hochwertiger Leadkontakte, die wir je realisiert hatten. Es war ein eindeutiger Trend zu beobachten: Die Zahl der qualitativ hochwertigen Fachbesucher, der von uns allen so geschätzten tatsächlichen Geschäftskontakte war signifikant höher als in allen Vorjahresveranstaltungen: Damit zeigte sich ein deutlicher Trend in Richtung B2B und somit der richtige Schritt in Richtung Qualität! (...) Wir sind von diesem Konzept überzeugt und somit auch vom Erfolg der CeBIT 2010 überzeugt: ein Grund für uns, uns weiter für die Messe und für dieses Konzept zu engagieren.“

Udo Stein, Vertriebsleiter ELO Digital Office GmbH, Deutschland

## DIE GRUNDPFEILER FÜR IHREN ERFOLG

### Die umfassendste Anbieterpalette der Branche

Keine vergleichbare Veranstaltung der Branche konzentriert mehr Anbieter von DMS/ECM-Lösungen und benachbarten Themengebieten, die nicht nur einen Überblick über ihr Leistungsspektrum geben, sondern auch Erfahrungen austauschen, Partnermeetings abhalten – und damit klare Trends setzen.

### Qualifiziertes Fachpublikum & neue Besucherpotenziale

Profitieren Sie von der Bandbreite der CeBIT Besucher und damit von neuen Kundenpotenzialen aus allen Wirtschaftsbereichen. Sie treffen auf hochwertige Fachbesucher, die durch ein umfassendes Besuchermarketing- und Pressekonzept in die Halle 3 geleitet werden.

### Verstärkte Business-Ausrichtung

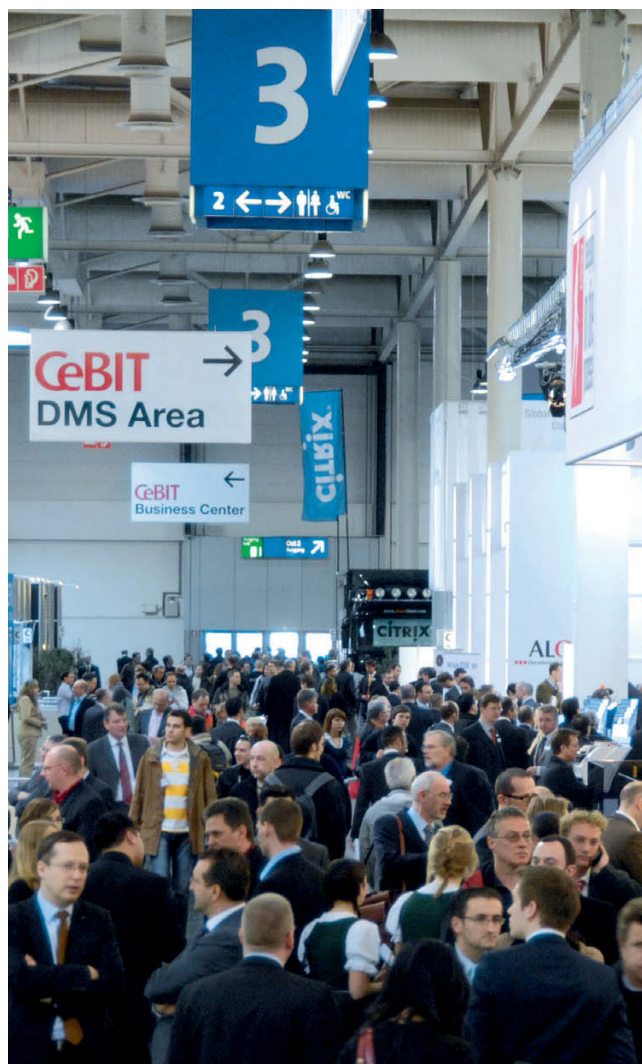
Die CeBIT 2010 schärft ihr Profil als B2B-Messe noch stärker als bisher. Mit der neuen Tagesfolge von Dienstag bis Samstag und der Anhebung des Eintrittsalters (Dienstag – Freitag ab 16 Jahren) schafft die CeBIT hervorragende Möglichkeiten für qualitativ hochwertiges Matchmaking.

### Standort mit Synergieeffekten

Die Halle 3 als Heimat der DMS-Branche liegt im Herzen des Business Processes Bereiches und in räumlicher Nähe zum zentralen und besucherstarken Eingang NORD 2. Mit den benachbarten Themengebieten wie Business Storage, Output Management, ERP, CRM und BI ergeben sich ganzheitliche Lösungsangebote für Ihre Kunden.

Nutzen Sie das einzigartig hohe  
Kontaktpotenzial zu 26.800 DMS-interessierten  
Fachbesuchern auf der CeBIT!

**PUSH**  
YOUR BUSINESS



„Die Halle 3 hat 2009 für die DMS Branche den bisher stärksten B2B-Effekt erbracht. Die Halle hat sich zu einem Besuchermagnet mit sehr qualifizierten Besuchern entwickelt. Die Internationalität der Veranstaltung wird von keiner anderen Messe erreicht. Wir treffen fast alle internationalen Partner auf der CeBIT und verzeichnen einen stetig wachsenden Anteil an internationalen Besuchern. Es wird konkret Geschäft gemacht! 2010 ist die CeBIT für uns ein MUSS mit großen Erwartungen, da eine anziehende Konjunktur die erste große internationale Messe füllen wird.“

*Peter Schnautz, Geschäftsführer InoTec GmbH, Deutschland*

## ABSOLUT RICHTUNGSWEISEND: DIE BRENNPUNKTE DER BRANCHE



### DMS-Forum – Herstellerneutrale Fachvorträge

Gemeinsam mit seinen Mitgliedern bietet der VOI im Rahmen des DMS-Forums ein umfangreiches und ansprechendes Vortragsprogramm zu Informationsmanagement-Themen. Experten und Fachleute informieren darüber, wie Unternehmen ihre dokumentenbasierten Prozesse mit Hilfe geeigneter Technologien optimieren können. Profitieren Sie von dem hohen Besucherinteresse an diesen grundlagenvermittelnden Referaten, herstellerneutralen Anwenderberichten und Vorträgen zu spezifischen Fachbereichen.

### NEU: Best-Practice-Forum – Ihre individuelle Präsentationsbühne

Um die Präsentationsmöglichkeiten für die Anbieter der DMS-Branche weiter zu erhöhen, wird ein zweites Forum in der Halle 3 eingerichtet. Hier haben Sie als Aussteller der Halle 3 die Möglichkeit, Produkte und Lösungen in Best-Practice-Vorträgen zu präsentieren und allein oder gemeinsam mit Anwendern und Partnern Ihr Unternehmen vorzustellen.

### VOI Showcase – Postbearbeitung „zum Anfassen“

Das VOI Showcase „Live & Digital VOI Post GmbH“ präsentiert digitale Postbearbeitung zum Anfassen. Dazu wird eine komplette Poststelle nachgebildet. In räumlicher Nähe schließt sich die notwendige System-Infrastruktur an, die für den Betrieb einer digitalen Postbearbeitung erforderlich ist – individueller Beratungsservice vor Ort für CeBIT Besucher selbstverständlich inklusive. Nutzen Sie diesen Besuchermagneten für Ihre Neukundengewinnung.



### DMS-Area – VOI-Partnerstand

Zur CeBIT 2009 präsentierten über 20 Unternehmen am VOI-Partnerstand Lösungen und Dienstleistungen rund um zielorientiertes Informationsmanagement. Auch 2010 wird der Verband wieder einen Partnerstand anbieten, der eine effiziente Einstiegsmöglichkeit für VOI-Mitglieder darstellt, um die CeBIT kennen zu lernen.



„Da das Interesse an effizienzsteigernden IT-Systemen nach wie vor gegeben ist, sehen wir der CeBIT 2010 mit großer Spannung entgegen. (...) Der Erfolg der CeBIT 2009 hat uns gezeigt, dass klassische Messekonzepte – gerade im Business-to-Business-Bereich – immer noch gut ankommen.“

*Roger David, Geschäftsführer windream GmbH, Deutschland*

# SEE YOU AT CeBIT 2010!

## ERFREULICHE DATEN FÜR IHR UNTERNEHMEN

### Besucherstruktur – Ihre potenziellen Kunden im Überblick

- 26.800 Fachbesucher interessierten sich auf der CeBIT 2009 speziell für DMS
- 74 % der CeBIT Fachbesucher tragen Investitionsverantwortung
- 56 % der CeBIT Fachbesucher besuchen kein anderes ICT-Event
- 20 % der CeBIT Fachbesucher kommen aus dem Ausland
- Insgesamt 370.000 Besucher auf der CeBIT 2009

### Immer einen guten Stand – Ihre Beteiligungsmöglichkeiten

- Individuelle Präsentation im Ausstellungsbereich
- Für Aussteller der Halle 3: Beteiligung im DMS-Forum und dem neuen Best-Practice-Forum
- Für VOI-Mitglieder: Teilnahme am VOI-Partnerstand und am Showcase „Digitale Postbearbeitung“

„Für d.velop hat sich die Teilnahme an der CeBIT 2009 gelohnt. Um die neuen (...) Produkte und Services vorzustellen, bietet sich die CeBIT Anfang 2010 hervorragend an.“

*Thomas Malessa, Head of Public Relations d.velop AG, Deutschland*

Mehr Informationen zu den Beteiligungsmöglichkeiten finden Sie unter:

[www.cebit.de/info2010](http://www.cebit.de/info2010)

Falls Sie noch Fragen haben, rufen Sie uns einfach an. Unsere Ansprechpartner beraten Sie gern.



Deutsche Messe

Hannover · Germany

Deutsche Messe  
Messegelände  
30521 Hannover  
Germany

Tel. +49 511 89-0  
Fax +49 511 89-32626  
[cebit@messe.de](mailto:cebit@messe.de)  
[www.cebit.com](http://www.cebit.com)

### Ihre Ansprechpartner

**CeBIT DMS-Team:**  
**Reinhold Umminger**  
Tel. +49 511 89-33110  
[reinhold.umminger@messe.de](mailto:reinhold.umminger@messe.de)

**Melanie Stehr**  
Tel. +49 511 89-33118  
[melanie.stehr@messe.de](mailto:melanie.stehr@messe.de)

**Gamze Ceylan-Filiz**  
Tel. +49 511 89-33144  
[gamze.ceylan-filiz@messe.de](mailto:gamze.ceylan-filiz@messe.de)