

# BUILDING SUCCESS

A hand in a blue suit sleeve is shown placing a blue block on top of a white bar in a 3D bar chart. The chart consists of several white bars of varying heights on a blue grid floor. The background is a light blue gradient.

2. und 3. Juni 2010, Terminal Tango, Flughafen Hamburg

MESSEPREMIERE

**REAL ESTATE**  
**NORTH**



**REAL ESTATE**  
**NORTH**

Exhibition for Commercial  
Property in Northern Europe

# ■ BUILDING SUCCESS: DIE NEUE GEWERBE- IMMOBILIENMESSE REAL ESTATE NORTH

Mit Unterstützung der Wirtschaftsförderungen der Metropolregion Hamburg, Niedersachsen und Schleswig-Holstein veranstaltet die Deutsche Messe erstmalig die Gewerbeimmobilienmesse Real Estate North.

Im Fokus der Messepremiere stehen Gewerbeimmobilien und -flächen im In- und Ausland mit besonderer Konzentration auf Logistikflächen und -immobilien. Mit der Internationalisierung der Warenströme wird der Norden Deutschlands zum Zentrum des globalen Güterumschlags und damit zum bedeutenden Bindeglied im „Neuen Europa“ – einem Logistikmarkt, der innovative Immobilienlösungen erfordert.

Veranstaltungsort ist Hamburg – das Tor zur Welt. Für Sie kann es auch der Zugang zu neuen Märkten und Kunden im wachstumsstarken Wirtschaftsraum Nord- und Nord-Ost-Europa sein – mit einer Teilnahme an der Real Estate North erhalten Sie die optimale Plattform, um Projekte oder Dienstleistungen einem entscheidungsrelevanten Publikum zu präsentieren.

Neben der internationalen Ausrichtung überzeugt die Real Estate North vor allem durch ein innovatives und zielorientiertes Messekonzept. Die drei Erfolgsbausteine „Leads“, „Insights“ und „Socialising“ stehen für relevante Kundenkontakte, impulsgebenden Wissensaustausch und ein Umfeld, in dem Geschäftsbeziehungen optimal gepflegt und angebahnt werden können.



„DAS ZUSAMMENWIRKEN DER  
BUNDESLÄNDER SCHLESWIG-HOLSTEIN,  
HAMBURG UND NIEDERSACHSEN SCHAFFT  
EINE BREITE BASIS FÜR EINEN FACH-  
LICHEN INFORMATIONSAUSTAUSCH MIT  
DEN WIRTSCHAFTSFÖRDERERN  
DER KOMMUNALEN EINRICHTUNGEN.“

DR. NORBERT GEBBE,  
HEAD OF INVESTMENT PROMOTION, NGLOBAL

## ERFOLGSBAUSTEINE, DIE SIE WEITER BRINGEN



### LEADS – AUS KONTAKTEN WERDEN KUNDEN

Gute Geschäfte beginnen mit guten Kontakten. Auf der Real Estate North treffen Sie gewerbliche Immobilien-Entscheider sowie relevante Akteure der Logistikbranche aus den Wirtschafts- und Metropolregionen Norddeutschlands und Nordeuropas. Durch die hohe Qualität der potenziellen Kunden erreichen Sie effizient die richtigen Partner und können bereits auf der Messe Geschäfte anbahnen.



### INSIGHTS – IHR PERSÖNLICHER WISSENSVORSPRUNG

Ob Vermarktung, Vermittlung, Beratung, Realisierung oder Finanzierung – auf der Real Estate North können Sie sich schnell ein umfassendes Bild von Märkten und Mitbewerbern machen und bekommen so wichtige Impulse für Ihr Unternehmen. Mit Fachvorträgen haben Sie als Aussteller zudem die Gelegenheit, Ihre Projekte oder Dienstleistungen als Referent einem breiten Fachpublikum zu präsentieren und so zusätzliche Kontakte mit neuen Zielgruppen zu knüpfen.



### SOCIALISING – FÜR EIN ANGENEHMES GESCHÄFTSKLIMA

Wichtige Entscheidungen bespricht man am Besten persönlich. Die Real Estate North bietet Ihnen mit Events und Veranstaltungen den perfekten Rahmen, um Beziehungen zu bestehenden und neuen Kunden zu pflegen und zu vertiefen – in angenehmer Atmosphäre, abseits des hektischen Tagesgeschäfts. So heben Sie die Effektivität Ihrer Kundenansprache auf eine neue Stufe.



**„FÜR UNS IST DIE REAL ESTATE NORTH EIN WICHTIGES MITTEL, DIE INTERNATIONALISIERUNG DER METROPOLREGION HAMBURG WEITER VORANZUTREIBEN. DIE DEUTSCHE MESSE MIT IHREN WELTWEITEN VERBINDUNGEN IST DAFÜR DER IDEALE PARTNER.“**

HEINRICH LIESER, VORSITZENDER DER GESCHÄFTSFÜHRUNG DER HWF HAMBURGISCHE GESELLSCHAFT FÜR WIRTSCHAFTSFÖRDERUNG MBH

## BAUEN SIE AUF VIELFALT UND ENTDECKEN SIE NEUE MÖGLICHKEITEN


Das internationale Konzept der Real Estate North bietet Ihnen die perfekte Gelegenheit, Ihre Geschäfte auf wachstumsstarke Immobilienmärkte auszuweiten und neue Zielgruppen zu erschließen.

### NEUE MÄRKTE. NEUE CHANCEN – DIE REAL ESTATE NORTH-REGIONEN:

- Dänemark
- Estland
- Finnland
- Lettland
- Litauen
- Niederlande
- Norwegen
- Polen
- Schweden

### DIE ZIELGRUPPEN DER REAL ESTATE NORTH:

- Corporate Real Estate Management und Immobilienbetreiber
- Immobilieninvestoren
- Immobilienberater
- Immobilienentwickler
- Architekten
- Ingenieure
- Immobilienfinanzierer
- Facility-Management-Dienstleister
- Immobilien-Projektmanager
- Vertreter aus Wirtschaftsregionen und Städten
- Informationstechnologie-Experten
- Verbandsvertreter



„WIR SIND VOM KONZEPT DER REAL ESTATE NORTH ÜBERZEUGT, SO DASS WIR 2010 AUF JEDEN FALL ALS AUSSTELLER DABEI SEIN WERDEN.“

DR. BERND BÖSCHE, GESCHÄFTSFÜHRER DER WTSH - WIRTSCHAFTSFÖRDERUNG UND TECHNOLOGIETRANSFER SCHLESWIG-HOLSTEIN GMBH

## ■ EINE MESSE. EIN KONZEPT. IHR ERFOLG.

Die Real Estate North 2010 spiegelt das umfangreiche Spektrum der Immobilienbranche mit Fokus auf Logistikimmobilien wider.

### DIE SCHWERPUNKTE DER REAL ESTATE NORTH:

- Beratung und Vermittlung
- Immobilienprojektentwicklungen
- Finanzierung, Recht, Versicherungen
- Corporate Real Estate
- Immobilien-Investitionen
- Projektmanagement und -steuerung
- Facility Management
- Informationstechnologie
- Medien und Marketing
- Städte, Kommunen, Wirtschaftsregionen
- Planung und Architektur
- Forschung, Aus- und Weiterbildung
- Energieeffizienz und Nachhaltigkeit
- Gewerbe- und Logistikflächen
- Hafententwicklung, Hafeninfrastruktur
- Verbände und Institutionen

# STÄRKEN SIE DAS FUNDAMENT IHRES ERFOLGS



„MIT DER RÄUMLICHEN AUSWEITUNG IN DEN NORDEN, WESTEN UND OSTEN EUROPAS ERREICHEN WIR EINE INTENSIVIERUNG DES STANDORTMARKETINGS AUF NATIONALER UND INTERNATIONALER EBENE.“

JOCHEN WINAND,  
VORSTAND SÜDERELBE AG

## MIT UNS MEHR ERREICHEN

Mit der Deutschen Messe haben Sie als Aussteller einen professionellen Partner an Ihrer Seite. Durch eine konsequente Öffentlichkeitsarbeit und zielgerichtete Informationen leisten wir einen effektiven Beitrag für Ihren erfolgreichen Messeauftritt.

## SO BRINGEN WIR SIE MIT REAL ESTATE NORTH NETWORKING & EVENT ZUSAMMEN

- VIP-Führungen
- Empfänge/Get-together
- Site-inspections
- Abendveranstaltung

Erweitern Sie Ihr Netzwerk, steigern Sie die Qualität Ihrer Geschäftsbeziehungen und tauschen Sie Erfahrungen aus. Die Real Estate North bietet Ihnen hierfür mit Networking & Events die entsprechende Atmosphäre.

## WIR ENGAGIEREN UNS FÜR IHREN ERFOLG

Im Vorfeld der Real Estate North starten wir für Sie aufmerksamkeitsstarke Werbe- und PR-Maßnahmen:

- Pressemeldungen
- Redaktionsbesuche
- Medienpartnerschaften
- Anzeigen in Fach- und Tagespresse
- Beilagenwerbung in Fachzeitschriften
- Elektronischer Besuchernewsletter
- Onlinewerbung
- Mehrsprachige Besucheransprache über internationale Repräsentanten der Deutschen Messe
- Besucherwerbung über Multiplikatoren und Kooperationspartner

# ■ DIE WICHTIGSTEN QUADRATMETER FÜR IHR BUSINESS

## STANDMIETEN zzgl. gesetzlicher MwSt.

Reihenstand 180,- €/m<sup>2</sup>

Eckstand 185,- €/m<sup>2</sup>

Kopfstand 190,- €/m<sup>2</sup>

Blockstand 195,- €/m<sup>2</sup>

## GEBÜHREN

AUMA-Gebühr 0,60 €/m<sup>2</sup> (zur Zeit)

Medienbeitrag Hauptaussteller 295,- €/m<sup>2</sup> (pauschal)

Mitausstellergebühr (inkl. Medienbeitrag Mitaussteller) 500,- €/m<sup>2</sup> (pauschal)

## ■ ANSPRECHPARTNER

### PROJEKTLEITUNG

Katariina Rohrbach

### TEAM

**Christiane Faust** Tel. +49 511 89-32106  
christiane.faust@messe.de

**Andrea Peters** Tel. +49 511 89-32104  
andrea.peters@messe.de

**Stefanie Franck** Tel. +49 511 89-31113  
stefanie.franck@messe.de

**Offke Schmidt** Tel. +49 511 89-32103  
offke.schmidt@messe.de

Fax +49 511 89-33126

## ■ DIE REAL ESTATE NORTH SERVICES

Gestalten Sie Ihren Messeauftritt noch effektiver und professioneller. Durch eine große Auswahl an Leistungspaketen erreichen Sie mit minimalem finanziellem Aufwand ein Maximum an Aufmerksamkeit.

### WERKZEUGE FÜR IHREN AUFTRITT

#### Events & Catering

Bieten Sie Ihren Gästen einen angenehmen und adäquaten Empfang.

#### Werbemittel + Downloads

Profitieren Sie von einem umfangreichen Angebot an kostenlosen Werbemitteln.

#### Werbung für Ihre Messebeteiligung

Erstellen Sie Ihr individuelles Werbekonzept aus einer großen Auswahl an Kommunikationsflächen.

#### Einträge in die Messemedien

Generieren Sie zusätzliche Aufmerksamkeit mit einem Eintrag in die offiziellen Medien.

#### Onlinewerbung

Mit Onlinewerbung auf real-estate-north.de erreichen Sie den Großteil an Ausstellern und Besuchern.

#### Presse-Services

Unentbehrlich für eine erfolgreiche Marketingpolitik: aktive Pressearbeit.

#### Online Business Service

Nutzen Sie unser Online-Tool um Ihren Messeauftritt schnell, unkompliziert und transparent zu planen.

### VERANSTALTUNGSORT

#### Terminal Tango

Flughafen Hamburg  
Flughafenstraße 1-3, Hamburg



Deutsche Messe

Hannover · Germany

Deutsche Messe  
Messegelände  
30521 Hannover  
Germany  
Tel. +49 511 89-0  
Fax +49 511 89-32626  
messe@messe.de  
www.messe.de

In Kooperation mit dem  
Wirtschaftsförderungsrat



Medienpartner

**DIE WELT**  
WELT am SONNTAG

[real-estate-north@messe.de](mailto:real-estate-north@messe.de)  
[www.real-estate-north.de](http://www.real-estate-north.de)



**REAL ESTATE  
NORTH**

Exhibition for Commercial  
Property in Northern Europe