

suppliers' forum

suppliers convention –
auf der Industrial Supply.
*suppliers convention –
at Industrial Supply.*

suppliers|convention

19.–23. APRIL 2010



GET NEW
TECHNOLOGY FIRST

In Cooperation with



ZulieferMarkt
Carl Hanser Verlag

Herzlich Willkommen zur HANNOVER MESSE 2010!



Dr. Wolfram v. Fritsch
Vorsitzender des
Vorstandes
Deutsche Messe
Chairman of the Board
of Management
Deutsche Messe

Das weltweit bedeutendste Technologieereignis präsentiert sich kraftvoll und steht in diesem Jahr für drei wesentliche Kernbereiche der Industrie: „Effizienter – Innovativer – Nachhaltiger“. In diesem industriellen Umfeld präsentiert die Industrial Supply als internationale Leitmesse für industrielle Zulieferlösungen und Leichtbau bereits zum zweiten Mal die Suppliers Convention.

Branchen-Experten diskutieren täglich über wirksame Strategien zur Effizienzförderung und Wettbewerbssicherung der Unternehmen. Neben aktuellen Fragen zu den langfristigen Trends in der Zulieferindustrie, stehen auch die Wettbewerbsfähigkeit der Unternehmen im Vordergrund. Ferner geht es um die nationale wie auch internationale Entwicklung der Zulieferbranche. Denn insbesondere die Zulieferindustrie steht vor der Herausforderung, technologische Zukunftslösungen zu präsentieren, die effizienter, innovativer und nachhaltiger sind. Die Branche steht im Fokus der internationalen Wettbewerbsfähigkeit, denn sie trägt einen großen Anteil an der gesamten industriellen Wertschöpfungskette. Ein enger Austausch zwischen Zulieferindustrie und Anwenderbranchen sowie innerhalb der Branche ist daher unerlässlich. Die Suppliers Convention bietet dazu den Rahmen auf internationaler Bühne im Umfeld der internationalen Leitmesse für industrielle Zulieferlösungen und Leichtbau.

Ich danke an dieser Stelle allen Beteiligten, die die Suppliers Convention auf der Industrial Supply zum zweiten Mal aktiv gestalten. Sie verspricht auch in diesem Jahr interessante und bereichernde Dialoge zwischen Zulieferern und Anwendern auf der HANNOVER MESSE 2010.

A handwritten signature in black ink that reads "Wolfram v. Fritsch".

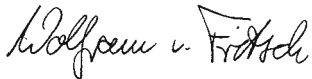
Dr. Wolfram v. Fritsch

Welcome to HANNOVER MESSE 2010!

In 2010 the world's most important technology event will center on three aspects of critical significance to industry: "Efficiency – Innovation – Sustainability". It is against this industrial backdrop that Industrial Supply, the leading trade fair for industrial subcontracting and lightweight construction, will host the Suppliers Convention for the second time.

As an international meeting place for experts from the subcontracting industry, the Suppliers Convention enjoys a central location – Stand D42 in Hall 4, which is ideal for this lecture and discussion forum. Each day, experts from the industry will discuss effective strategies for boosting efficiency and increasing competitiveness on the market. The focus here will be on long-term trends in the subcontracting industry and the competitive strength of companies. National and international trends in the industry will also be examined. Indeed, the industry in particular faces the challenge of bringing forth technological solutions for the future that demonstrate greater efficiency, innovation and sustainability. The industry is driven by the competitiveness of players around the world, and accounts for a large share of the industrial add-value chain. For this reason, in-depth dialogue between suppliers and users and across industry circles is essential. The Suppliers Convention offers the optimal environment and an international platform for constructive debate at the sector's flagship fair.

Finally, I would like to take this opportunity to thank all those who have played an active role in the second Suppliers Convention at Industrial Supply. Once again, the event promises thought-provoking and inspiring discussion among suppliers and users at HANNOVER MESSE 2010.



Dr. Wolfram v. Fritsch

Herzlich Willkommen zum Zuliefererforum Suppliers Convention!



Dr. Theodor L. Tutmann
Sprecher der
Arbeitsgemeinschaft
Zulieferindustrie, ArGeZ
Speaker of the German
Association for
the Subcontracting
Industry, ArGeZ

Als Garant für Innovation und Kreativität ist eine starke und vielseitige Zulieferindustrie mit einer ausgeprägten Entwicklungs- und Produktionskompetenz unabdingbar. Über die Hälfte aller industriellen Innovationen kommen aus der Zulieferindustrie. Gerade vor dem Hintergrund der Globalisierung sowie grundlegender Veränderungen in den industriellen Strukturen ist eine partnerschaftliche Zusammenarbeit zwischen Abnehmern und Zulieferern von unschätzbarem Wert. Die Arbeitsgemeinschaft Zulieferindustrie (ArGeZ) vertritt rund 8.000 Zulieferer, die mit einer Million Beschäftigten einen Umsatz von 215 Milliarden Euro jährlich erwirtschaften. Die ArGeZ steht für einen nachhaltigen konstruktiven Dialog zwischen Zuliefer- und Abnehmerbranchen und hat mit der HANNOVER MESSE den perfekten Ort für diese Begegnung gefunden.

Als ideeller Träger der Suppliers Convention freue ich mich auf die diesjährige Veranstaltung inmitten internationaler Zulieferunternehmen und ihren Abnehmerbranchen. Ich wünsche Ihnen einen erfolgreichen Messeaufenthalt und eine Suppliers Convention, aus der Sie mit neuen Erkenntnissen herausgehen werden.



Dr. Theodor L. Tutmann

Welcome to the Suppliers Convention!

A dynamic and versatile subcontracting industry with a marked competence in development and production is pivotal to industrial innovation and creativity. More than half of all industrial innovations come from the subcontracting industry. Especially in view of globalization and the structural change embracing industry around the world, an active partnership between buyers and subcontractors is of inestimable value. ArGeZ, the German Association for the Subcontracting Industry, represents some 8,000 subcontracting enterprises which employ one million people, achieving annual revenue of 215 billion euros. ArGeZ stands for a permanent and constructive dialog between subcontracting and customer industries, and HANNOVER MESSE represents the perfect venue for this type of networking.

As the non-commercial sponsor of the Suppliers Convention, I look forward to this year's event, taking place in the midst of a substantial number of international subcontracting companies and their clients. I wish you a successful time at the show and a Suppliers Convention which will provide you with many important new insights.



Dr. Theodor L. Tutmann

Herzlich Willkommen zum Zulieferforum Suppliers Convention



Frank Pfeiffer
Chefredakteur
ZulieferMarkt
Editor
ZulieferMarkt

Unsere Industrie ist eine Zulieferindustrie. In wirtschaftlich schwieriger Zeit wird das den Marktakteuren mehr denn je bewusst. Sie spüren es: Sie sind Teil eines Netzes von Teilefertigern, Baugruppen-Gestaltern und Systemanbietern, das eng wie nie zuvor geknüpft ist. Zum einen hängt das Bestehen des kleinen Unternehmens vom Verkaufserfolg des Großen ab. Zum anderen braucht der Große die Kreativität, die Innovationskraft und die Verlässlichkeit des Kleinen. Und diese Wechselwirkung verstärkt sich – weltweit. Kontakte zwischen Industriepartnern sind deshalb die Triebkraft schlechthin für Wachstum und Prosperität. So etabliert die HANNOVER MESSE als idealer Treffpunkt für die Kontaktpflege von Zuliefer- und Abnehmerbranchen ist, so unentbehrlich sind Fachpublikationen als Informationsquelle und Meinungsplattform für die Zulieferer und ihre Kunden.

Ich freue mich deshalb im Namen des Carl Hanser Verlags, dass wir mit unserer Fachzeitschrift „ZulieferMarkt“ das Zulieferforum der HANNOVER MESSE 2010, die Suppliers Convention, als Medienpartner begleiten dürfen. Ihnen, den Teilnehmern, wünsche ich eine informative Veranstaltung, von der Sie möglichst viele Anregungen, persönliche Kontakte oder sogar Geschäftsvereinbarungen mit nach Hause nehmen können.



Frank Pfeiffer

Welcome to the Suppliers Convention, the forum for component suppliers

Our industry is in the business of supplying parts to manufacturing firms. In difficult economic times the big market players are particularly aware of this symbiotic relationship. They sense that they are part of a wider network of parts manufacturers, assembly designers and systems suppliers – all of them more tightly bound up together than ever before. On the one hand, the survival of small companies depends on the successful sales record of the larger companies they supply. On the other hand, the large companies need the creativity, the innovative thinking and the reliability of their smaller suppliers. This interdependence is increasing – right across the world. Contacts between industrial partners are therefore the most important driving force behind growth and prosperity. While HANNOVER MESSE is now firmly established as the ideal meeting place for cultivating personal contacts between the subcontracting industry and its customers, trade publications play a vital role by providing a year-round source of information for the same two groups, and a forum where they can air their opinions.

I am therefore very pleased on behalf of Carl Hanser Verlag that the trade journal ZulieferMarkt has been invited to act as media partner for the Suppliers Convention at HANNOVER MESSE 2010. I hope that all of you taking part will find the event informative and stimulating, and that you will go home with new names in your contact book – and hopefully new business deals signed and sealed.



Frank Pfeiffer

10:45 

Begrüßung und Eröffnung
Words of welcome and introduction

Dr. Theodor L. Tutmann, Speaker of the German Association for the Subcontracting Industry, ArGeZ

11:00 

Von Komponenten zu Systemen – ein umfassender Ansatz für die Medizintechnik
From components to systems – a comprehensive approach for medical technology

Martin Hovestadt, Managing Director / CEO, Jüke Systemtechnik GmbH

11:30 

Maverick Buying verhindern – Aufbau einer prozessorientierten Einkaufsstruktur bei der Beschaffung von Medizintechnik
Prevention of maverick buying – a processoriented purchasing structure for the acquisition of medical technology

Claus B. Burdach, Head of Department Purchasing, Contracts, Stock+Logistics, Klinikum der Universität München

12:00

MITTAGSPAUSE / LUNCH BREAK

14:00 –
14:30

**Wertschöpfungsäquivalente, innovationstypische Haftungs- und Deckungsrisiken
in der Medizintechnik**

Value-added equivalents, typical liability and cover risks for innovations in medical technology

Ralf Nauert, Lawyer, MESCHKAT & NAUERT



10:00	Revolution Elektromobilität Revolution in electromobility Prof. Dr. Guy Fournier, Chair of Business Administration & Engineering, Hochschule Pforzheim
10:30	Warmumformung - Modifizierte Prozessrouten und Potenziale Warm forming – modified process routes and potential Dr.-Ing. Cord Schäffner, Application technology – forming technology, Salzgitter Mannesmann Forschung GmbH
11:00	Induktion jenseits der Massenproduktion Induction beyond mass production Jochen Gies, Sales Engineer, SMS ELOTHERM GmbH
11:30	Moderne Fahrzeugkonzepte und der Beitrag der Massivumformung Cutting-edge vehicle concepts and the role of stamping and forming Dr. Stephan Huber, Head of Strategic Corporate Development, HBS Seissenschmidt AG
12:00	Integrale CFK-Strukturen im Flugzeug der Zukunft Integral CRP structures in the aircraft of the future Holger Purol, Head of Fibre Composite, Faserinstitut Bremen e. V.
12:30	Innovative Matrixwerkstoffe und Fertigungstechniken für den Faserverbundleichtbau insbesondere im Nutzfahrzeugbereich Innovative matrix materials and manufacturing technologies for fiber composite lightweight

construction, particularly in the commercial vehicle

Holger Giese, Market Development Manager Composites, Sika Deutschland GmbH

13:00 

MITTAGSPAUSE / LUNCH BREAK

14:00 
PANEL DISCUSSION

Mobilität der Zukunft – Chancen und Herausforderungen für OEMs und Zulieferer
Mobility in the future – opportunities and challenges for OEMs and suppliers

Prof. Dr. Guy Fournier, Chair of Business Administration & Engineering, Hochschule Pforzheim
Torsten Günter, E-Mobility, Head of Technology, RWE Effizienz GmbH
Ralf Lenninger, Senior Vice President - IES, Continental Automotive GmbH

15:00 

Faserverbund Front-Ends für Triebzüge – Leicht und sicher auf der Schiene
Composite front-ends for motor train sets – combining lightness and safety

Uwe Beika, Project Manager Engineering Development, Voith Turbo Scharfenberg GmbH & Co. KG
Sascha Ende, Development Engineer, Voith Turbo Scharfenberg GmbH & Co. KG

15:30 

Ansätze zur Reduktion der Total Cost of Ownership von Schiffen durch den Einsatz von Composite-Werkstoffen
Strategies for using composite materials to reduce the total cost of ownership of ships

Marco Misbach, Executive Director and Owner, Marlinx Ingenieurgesellschaft

16:00 

Unfallschutz mit CFK Bauteilen
Accident prevention with CRP components

Malte v. Scherner, Managing Director, Ikarus solutions GmbH

16:30 – 
17:00

Komponenten für verbesserte Lithium Batterie Systeme
Components for improved lithium battery systems

Dr. rer. nat. Peter Kritzer, COMPETENCE-CENTER Battery Technology, Freudenberg
Dichtungs- und Schwingungstechnik GmbH & Co. KG

-
- 11:00  **PME² – Produktions Material Energie**
PME² – Production Material Energy
Michael Wombacher, Managing Director, 4uExperts
-
- 11:30  **Trocken Entfettungs-System**
Dry degreasing system
Horst Bertulies, Managing Director, EUROTEC Reinigungstechnik GmbH
-
- 12:00  **Effizienz in Guss – Partnerschaft mit Zulieferer schont Umwelt und Budgets**
Efficiency in casting – partnerships with suppliers conserve the environment and budgets
Dr. Thorsten Schmidt, Head of Engineering, Heidenreich & Harbeck AG
-
- 12:30 **MITTAGSPAUSE / LUNCH BREAK**
-
- 14:00  **CFK-Neuheit: Die Organofolie**
CFK Innovation: Organofilms
Henrik Dommies, Project Manager, Faserinstitut Bremen e. V.
-
- 14:30  **Einkauf und Beschaffung von Investitionsprojekten**
The purchase and acquisition of investment projects
Stefan Knorsch, Executive Director and Owner, AVENDOR GmbH The Buying Solution
-

15:00 

Grußwort
Words of welcome

Marnix Krop, Ambassador of the Netherlands in Germany, Königlich Niederländische Botschaft

15:15 

Das Businessmodell der Systemlieferanten
The business model of system suppliers

Marc Hendrikse, CEO, President of Sector System Suppliers NEVAT, NTS Gruppe Eindhoven

15:45 

Aus der Praxis eines niederländischen Systemlieferanten! Erfolgreich zusammenarbeiten mit einem OEM: Die Vorteile der Zusammenarbeit mit einem Systemlieferanten. Zwei gelungene Beispiele aus der Praxis.

A practical view from a Dutch system supplier. Successful cooperation with an OEM: The advantages of working with a system supplier. Two successful case studies.

Dennis van Dijk, Accountmanager, Nijdra Gruppe
Jeroen Hol, General Manager, Cortexon B.V.

16:15 – 

17:00





PANEL DISCUSSION



Business Modell Systemlieferant. Wie dauerhafte Zusammenarbeit mit einem Zulieferer zur dauerhaften Entwicklung von Produkten und Systemen führen kann.

Business model for system suppliers. How lasting cooperation with a supplier can lead to the lasting development of products and systems.

Dennis van Dijk, Account Manager, Nijdra Gruppe
Jeroen Hol, General Manager, Cortexon B.V.
Marc Hendrikse, CEO, President of Sector System Suppliers NEVAT, NTS Gruppe Eindhoven
Moderation: Leendert Remmelink, Sector Manager NEVAT

- | | |
|-------|---|
| 10:00 | SmartRoofs – Solare Lösungen für industrielle Flach- und Leichtdächer
SmartRoofs – solar solutions for industrial flat and lightweight roofs
Tobias Kurth, Sales Manager Europe, Parabel AG |
| 10:30 | Ressourceneffizienz für Unternehmen
Resource efficiency for companies
Mario Schneider, Agency Head, Deutsche Materialeffizienzagentur - demea |
| 11:00 | Energieeffizientes Werkzeugkonzept
Energy-efficient concept for tools
Rudolf Hein, Executive Director, Konstruktionsbüro Hein GmbH |
| 11:30 | Was kann der Einkauf für die Produktentwicklung bei Schlüsselinnovationen und im globalen Wettbewerb für das Unternehmen leisten?
What can purchasing achieve for companies in terms of product development, key innovations and success on the global market?
Roland Schweda, Managing Partner, Business Diagnostik GmbH |
| 12:00 | Neue Techniken für alternativen Kraftstoff
New technologies for alternative fuels
Jürgen Runkel, Managing Director, Handelshaus Alternative Kraftstoffe |

12:30		MITTAGSPAUSE / LUNCH BREAK
14:00		Risikoverlagerung und Absicherung in der Zulieferkette <i>Shifting and safeguarding against risk in the supply chain</i> Ralf Nauert, Lawyer, MESCHKAT & NAUERT
14:30		Automatische Ringrohling-Schmiedepresse für Windkraftbauteile <i>Automatic ring blank forging presses for wind power components</i> Rainer Griesbaum, Managing Director, PRESSTEC Pressentechnologie GmbH
15:00 – 15:30		Erneuerbare Energien – Chance für die Zulieferindustrie in wirtschaftlich schwierigen Zeiten? <i>Renewable energies – an opportunity for the supplier industry in a difficult economic climate?</i> Stefan Weber, Managing Director, Weber Consulting

-
- 11:00  **Neue Werkstoffe – Innovationstreiber für die Produkte von morgen**
New materials – innovation driver for the products of tomorrow
Kord Pannkoke, Manager of the New Materials Cluster, Bayern Innovativ GmbH
-
- 11:30  **Einsatz von glasfaserverstärkten Duroplasten in regelbaren Hochleistungsölpumpen –
Ausblick auf zukünftige Entwicklungen in Hochleistungsduroplasten**
**The use of glass-fiber reinforced thermosetting resins in variable highperformance
oil pumps with a view to future developments in high-performance thermosetting resins**
Martin Schößler, Regional Sales and Marketing Manager, Vyncolit n.v.
-
- 12:00  **Wertschöpfungsäquivalente – Risikomanagement**
Value-added equivalents – risk management
Ralf Nauert, Lawyer, MESCHKAT & NAUERT
-
- 12:30  **MITTAGSPAUSE / LUNCH BREAK**
-
- 13:30  **Schlüsselinnovationen im globalen Wettbewerb - Einkaufspotential?**
Key innovations in the global market – purchasing potential?
Roland Schweda, Managing Partner, Business Diagnostik GmbH

14:00 –

14:30

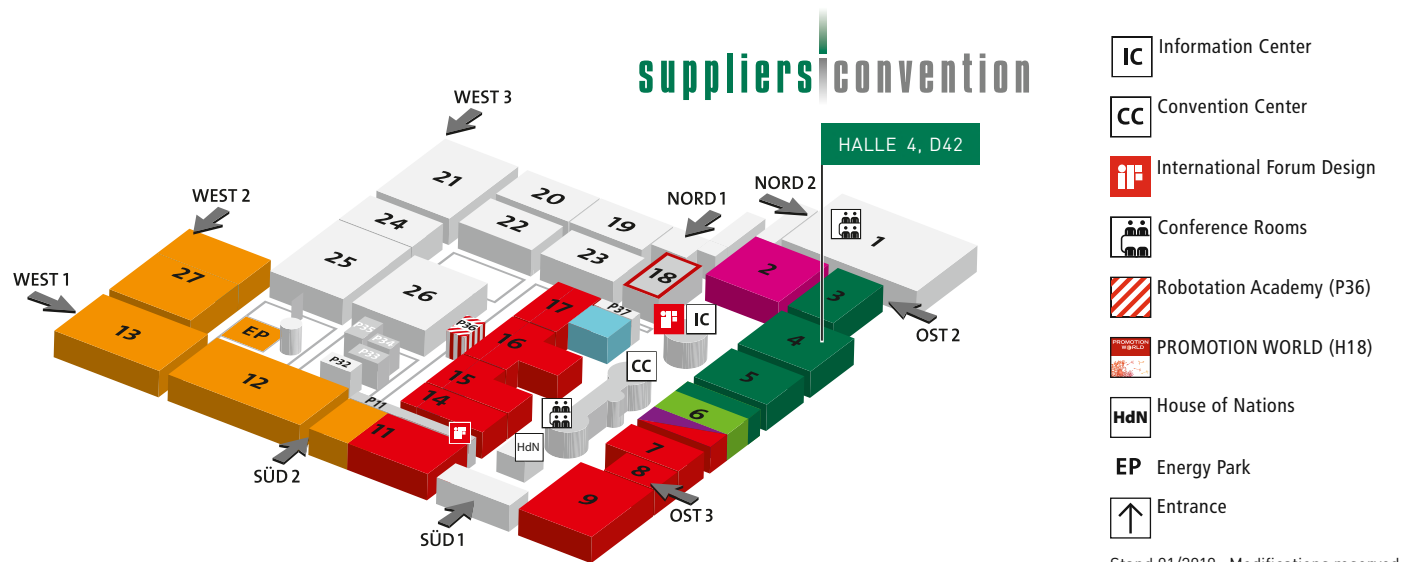
Open Innovation mit Lieferanten - Systematische Einbindung von Lieferanteninnovation in die Optimierung von Produkten










Open innovation with suppliers – optimizing products through the systematic integration of supplier innovations

Frank Sundermann, Managing Director, Durch Denken Vorne Consult



GELÄNDEPLAN / SITEPLAN



-  Information Center
-  Convention Center
-  International Forum Design
-  Conference Rooms
-  Robotation Academy (P36)
-  PROMOTION WORLD (H18)
-  House of Nations
-  Energy Park
-  Entrance



Industrial Automation

Factory Automation

Internationale Leitmesse der Fertigungsautomation (Hallen 8, 9, 11, 14–17)

Process Automation

Internationale Leitmesse der Prozessautomation (Hallen 7–9, 11)



Energy

Energy

Internationale Leitmesse der erneuerbaren und konventionellen Energieerzeugung, Energieversorgung, -übertragung und -verteilung (Hallen 27, 11–13)

Power Plant Technology

Internationale Leitmesse für Kraftwerksplanung, -bau, -betrieb und -instandhaltung (Halle 13)



MobiliTec

Internationale Leitmesse für hybride & elektrische Antriebstechnologien, mobile Energiespeicher und alternative Mobilitätstechnologien (Halle 27)



Digital Factory

Internationale Leitmesse für integrierte Prozesse und IT-Lösungen (Halle 17)



Industrial Supply

Internationale Leitmesse für industrielle Zulieferlösungen und Leichtbau (Hallen 3–6)



CoilTechnica

Internationale Leitmesse für die Fertigung von Spulen, Elektromotoren, Generatoren und Transformatoren (Halle 6)



MicroNanoTec

Internationale Leitmesse der Mikro- und Nanotechnologie sowie Laser in der Mikromaterialbearbeitung (Halle 6)



Research & Technology

Innovationsmarkt Forschung und Entwicklung (Halle 2)



Deutsche Messe

Hannover · Germany

Deutsche Messe

Messegelände

30521 Hannover

Germany

Tel. +49 511 89-0

Fax +49 511 89-32626

hannovermesse@messe.de

www.hannovermesse.de

Ansprechpartner

Arno Reich

Abteilungsleiter

Kerstin Hirche

Projektmanagerin

Tel. +49 511 89-31114

Fax +49 511 89-39682

kerstin.hirche@messe.de

supported by



Arbeitsgemeinschaft
Zulieferindustrie

www.argez.de

Medienpartner

ZulieferMarkt

www.zuliefermarkt.de

Carl Hanser Verlag

www.zuliefermarkt.de