



Rückenwind für Ihr Unternehmen

Werteorientierte Beratung bei wachsenden
Führungsanforderungen

Stefanie
INDREJAK...
FÜHRUNG, VERTRIEB & SELBSTMANAGEMENT. MIT SINN.

3 Top Trainings-Themen

1.

Werteorientierte Führung

Sie erlernen die Grundlagen und Managementmethoden wertorientierter Führung für erfolgreiche Kommunikation, wertschätzenden Umgang mit Mitarbeitern und stärkenorientierte Gesprächsführung. Sie gewinnen Wirksamkeit und Anerkennung durch individuelle Führung.

2.

Werteorientierter Vertrieb

In diesem Soft Skill Training erhalten Sie die Grundlagen der Kundengewinnung und des Empfehlungsmarketing. Sie lernen den Umgang mit unterschiedlichen Kundentypen kennen, kommen schneller zum Abschluss und steigern Ihren Umsatz.

3.

Werteorientiertes Selbstmanagement

Sie wollen mehr Gelassenheit im (Berufs-) Alltag und mehr Zeit für's Wesentliche? In meinem Workshop reflektieren Sie Ihre bisherigen Vorgehensmuster und erhalten neue Impulse, wie Sie Lebensfreude steigern und mehr Freiräume genießen.



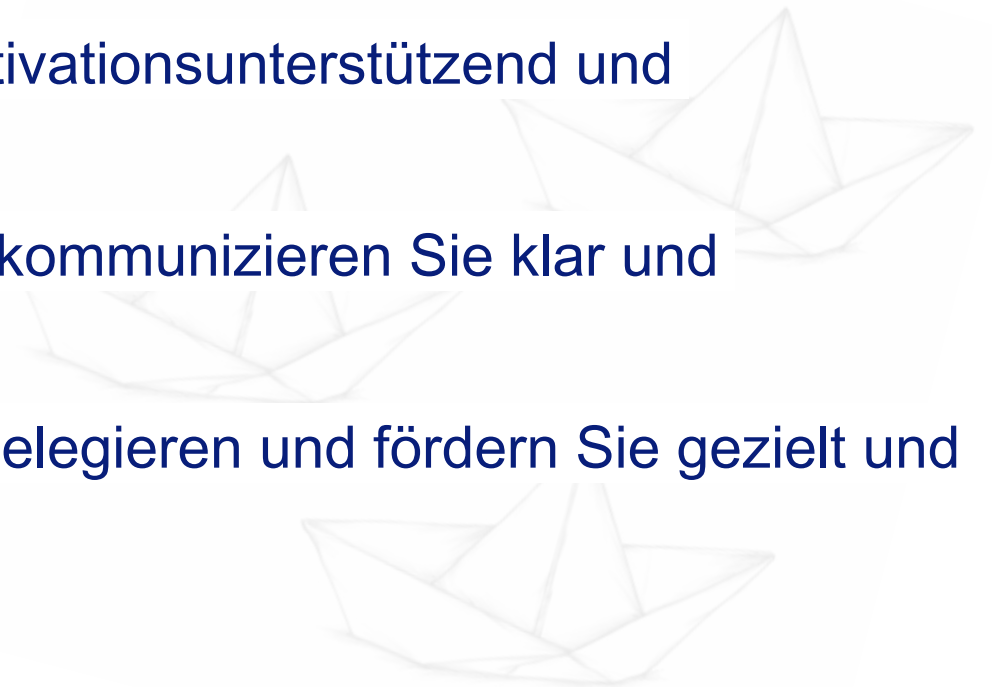
Basis Training

Grundlagen
werteorientierter
Führung



Begleitung und Training on the Job bzw. Coaching vor Ort

- Klärung des Rollenverständnisses: Ihr Selbstverständnis als Führungskraft wird gestärkt und Sie nutzen diese gezielt in ihrem Arbeitsumfeld
- Veränderungsprozesse begleiten Sie individuell, sodass die Umsetzung auch nachhaltig gelingt
- Ihre Kommunikationsstärke wird gesteigert und Sie führen transparent und sinnstiftend
- Mitarbeiterführung gelingt Ihnen langfristig auf hohem und gleichzeitig gesundem Leistungsniveau Ihres Teams
- Sie führen Mitarbeiter motivationsunterstützend und stärkenorientiert
- In Mitarbeitergesprächen kommunizieren Sie klar und wertschätzend
- Durch situative Führung delegieren und fördern Sie gezielt und individuell





Aufbau Training

Managementmethoden
erfolgreicher Führung



Begleitung und Training on the Job bzw. Coaching vor Ort

- Sie führen realistische Standortbestimmungen durch und gleichzeitig setzen und honorieren Sie Meilensteine Ihres Teams in Einzelgesprächen
- Zielrahmensetzung bzw. Zielvereinbarungsgespräche führen Sie auf Augenhöhe
- Typologien bei Mitarbeitern und Teams
- Mit Ihren eigenen Ressourcen gehen Sie sorgsam um und sichern damit dauerhafte Leistungsfähigkeit und sind Vorbild
- Teammeetings sind effektiv und bieten Mehrwert für alle Teilnehmer
- Sie arbeiten störungsfrei durch effiziente Strategien





Leadership Mastermind

Kreativer Austausch
unter Führungskräften

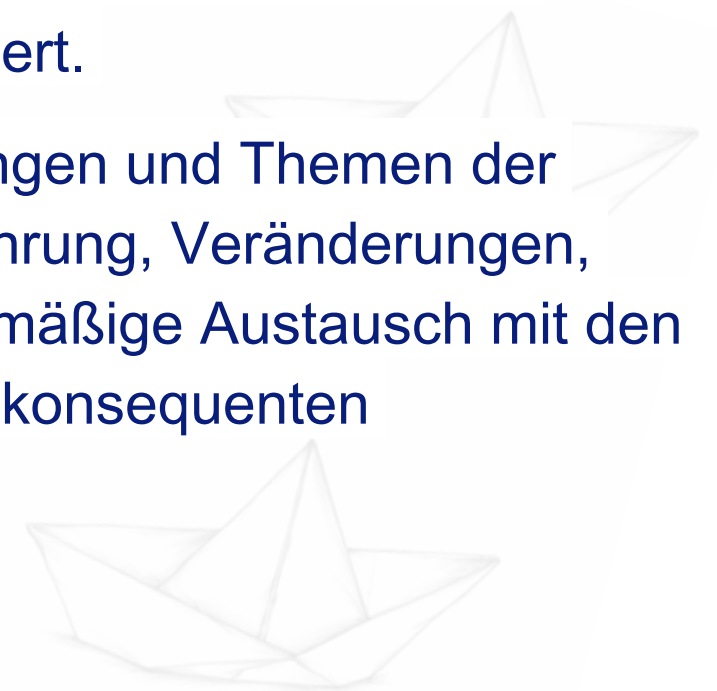


Es ist gar nicht so leicht innovative Ideen zu entwickeln, laufend die Strategien an das Käuferverhalten der Kunden anzupassen und mit dem Trend zu gehen. Auch Mitarbeiterführung kann zu einer Herausforderung werden. Die Möglichkeit sich mit Gleichgesinnten strategisch auszutauschen wird als sehr wertvoll empfunden.

Die Gruppe trifft sich regelmäßig in der selben Konstellation. Das Treffen wird durch mich moderiert und die Mitglieder der Mastermind Gruppe tauschen sich über Ihre Erfolge aus und es werden Themenschwerpunkte bearbeitet.

Jedes Mastermind Mitglied hat Zeit über aktuelle Herausforderungen nachzudenken bzw. bringt diese mit in die Gruppe ein. Die anderen hören zu und geben konstruktives ehrliches Feedback. Am Ende werden die nächsten Ziele fürs eigene Business definiert und kommuniziert.

Es gibt entsprechend der Herausforderungen und Themen der Gruppenmitglieder Impulse bezüglich Führung, Veränderungen, Motivation und Einstellung etc. Der regelmäßige Austausch mit den anderen Gruppenmitgliedern hilft bei der konsequenten Umsetzung.



2.

Vertriebstraining

Soft Skills im Vertrieb



Begleitung und Training on the Job bzw. Coaching vor Ort

- Sie gewinnen den Kunden für sich und kommen schnell ins Gespräch
- Sie erlangen Wirksamkeit durch Körpersprache
- Sie beherrschen Fragetechniken auf dem Weg zum Abschluss
- Sie lernen den individuellen Umgang mit verschiedenen Kundentypen
- Sie bekommen Gelassenheit im Umgang mit dem NEIN und Einwänden des Kunden
- Sie entwickeln Ideen für den positiven Ausstieg, wenn der Kunde kein Interesse hat
- Sie kommen effizient zum Abschluss
- Sie erlangen Umsatzsteigerungen durch Up-selling und Cross-selling
- Sie erhalten kontinuierliches Kundenwachstum durch ein gekonntes Empfehlungsmarketing
- Sie werden zum Kundenmagneten durch Unterschiede, die den Unterschied machen

3.

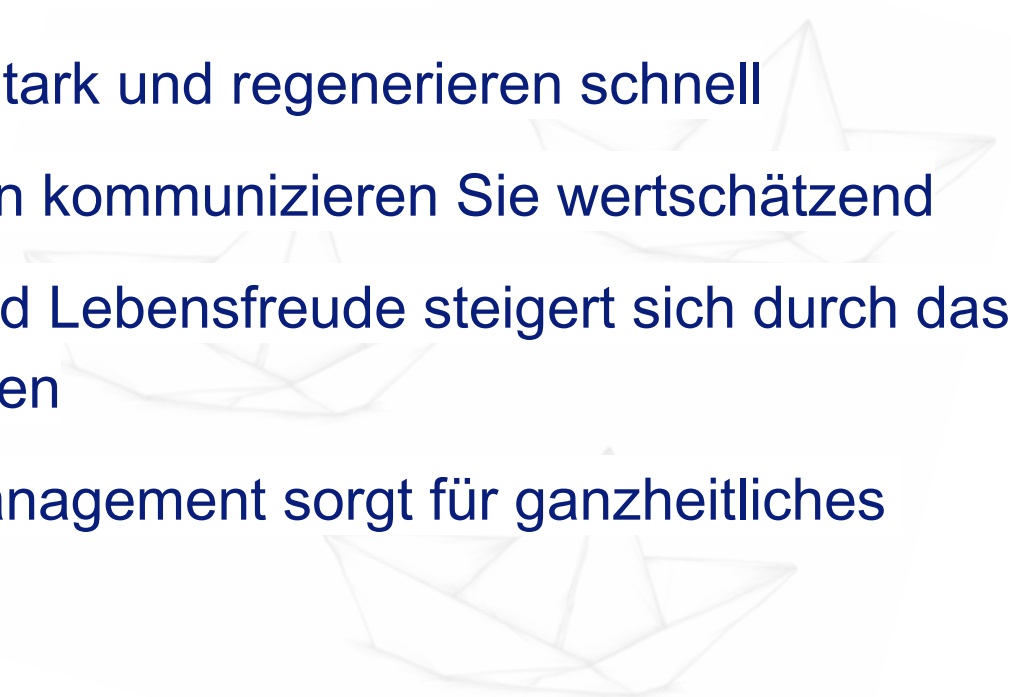
Selbst- management

Widerstandsfähigkeit
stärken



Begleitung und Training on the Job bzw. Coaching vor Ort

- Eigene Bedürfnisse und Wünsche finden Berücksichtigung und steuern Ihr Leben aktiv und bewusst
- Sie fokussieren sich und setzen Prioritäten
- Sie kennen Ihre eigenen Grenzen und stärken ihre psychische Widerstandskraft
- Ihre persönlichen Stressfaktoren und bisherigen Reaktionsmuster werden analysiert und Sie können gegensteuern
- Sie führen realistische Standortbestimmung durch, gleichzeitig setzen und honorieren Sie Meilensteine
- Sie lieben leistungsstark und regenerieren schnell
- In kritischen Situationen kommunizieren Sie wertschätzend
- Ihre Arbeitseffizienz und Lebensfreude steigert sich durch das Schaffen von Freiräumen
- Erfolgreiches Selbstmanagement sorgt für ganzheitliches Wohlbefinden



Nächste Schritte...

Bei Fragen rufen Sie gerne an!

Telefon: 01525- 3475400

E-Mail: info@Stefanie-Indrejak.de



Ich freue
mich auf unsere
**Zusammen-
arbeit**

- ➔ Persönliches Kennenlernen
- ➔ Bestandsaufnahme der bisherigen Situation
- ➔ Erstellung des Qualifizierungskonzeptes
- ➔ Durchführung der Entwicklungsmaßnahme
- ➔ Konsequente Umsetzung der Prozesse

